

中国汽车市场销量动态趋势解析 (2023.05)

盖斯特管理咨询有限责任公司 2023年5月18日

gast@gast-group.com

商乘维度:复苏不达预期

■ 4月, 乘商环比分别下降10.2%、19.9%(商用车环比大幅下降原因:整体经济和消费复苏仍较弱,货运需求不足,其中重卡环比降幅超30%)

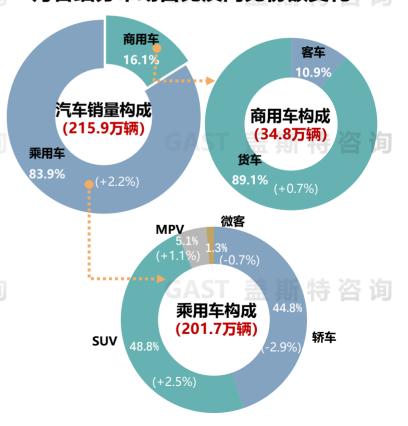
2022年4月~2023年4月汽车市场总体销量走势(万辆)



4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月 1月 2月 3月 4月

万辆	4月销量	4月环比	4月同比	1-4月累计	累计同比
汽车总体销量	215.9	-11.9%	82.7%	823.5	7.1%
乘用车	181.1	-10.2%	87.7%	694.9	6.8%
轿车	81.2	-10.2%	75.1%	308.1	0.7%
GAS I SUV HI	88.4	-10.7%	96.6%	346.7	11.3%
MPV	9.3	-1.7%	129%	31.7	27%
交叉型乘用车	2.3	15.7%	31.7%	8.3	-23.2%
商用车	34.8	-19.9%	60.5%	128.6	8.8%
客车	3.8	-15.5%	51.9%	13.8	18.7%
货车	31	-20.4%	61.7%	114.8	7.7%

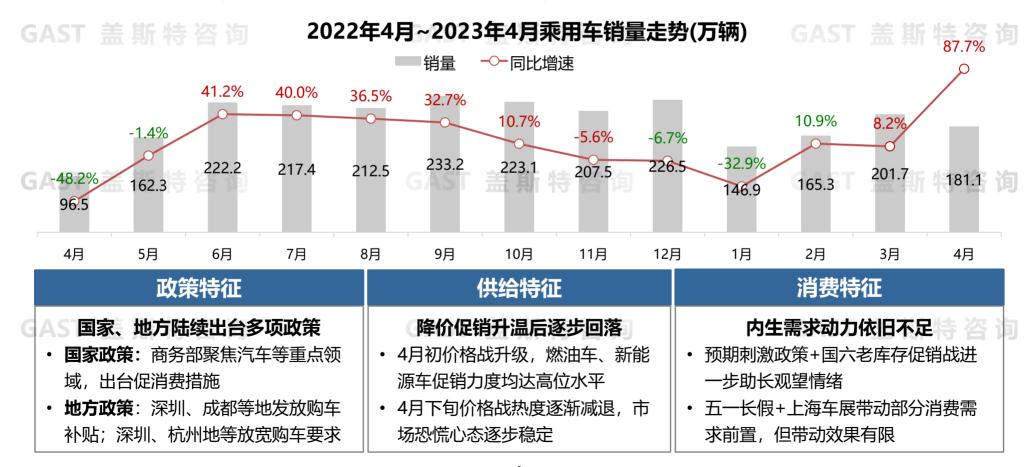
4月各细分市场占比及同比份额变化





乘用车整体市场: 价格战刺激效果不明显

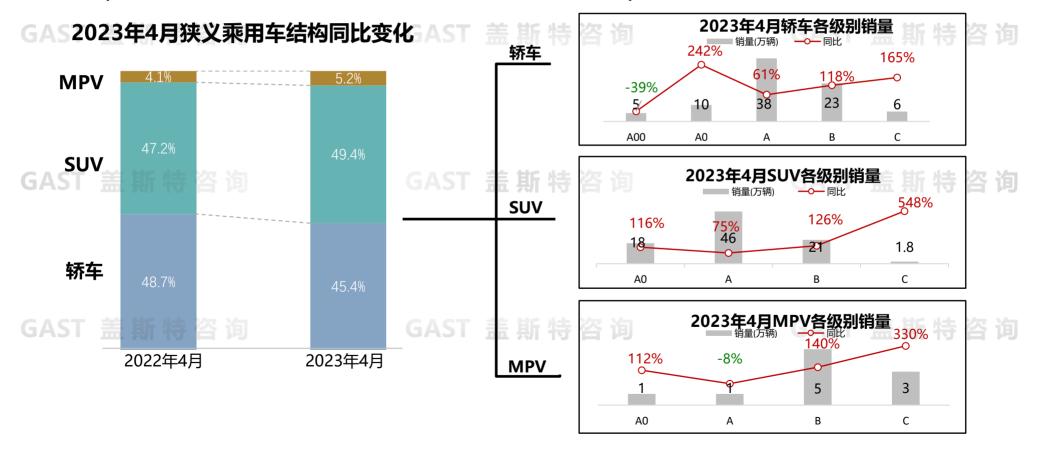
■ 4月, 乘用车市场销售181.1万辆, 同比增长87.7%; 4月初的价格战升级未对市场带来增长预期, 且加重了消费者观望情绪, 环比下降10.2%





乘用车品类维度: MPV环比下滑最少

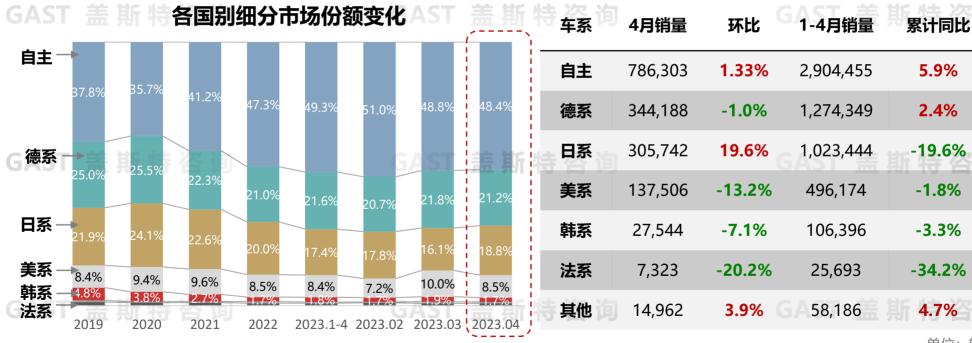
■ 4月,三大品类同比均增长;从环比看,三大品类均有下滑,其中MPV环比降幅最小(高端新能源MPV热销对市场的支撑作用持续)



乘用车国别维度

■ 市场份额: 4月自主份额环比下滑0.4%, 合资中日系提升2.7%, 德/美系略有下滑

■ 环比销量: 4月日系大幅增长19.6%, 美系/法系降幅超过10%



单位:辆

□ 日系品牌增长原因:各品牌燃油车主销车型终端优惠大,销量实现环比大涨



乘用车厂商排名TOP10

4月,TOP10中自主品牌占据6席,其中比亚迪销量领先优势进一步扩大,奇瑞、 吉利、长安等继续保持在第二梯队

> 比亚迪特续领跑市场

▶ 主力车型持续热销:秦、海豚、元、 宋等销量均超过3万辆

2023年4月乘用车企业广义批发销量TOP10

- ▶ 一汽大众相比上月减少4.3万辆,与第一名 销量差距大幅扩大
- ▶ 奇瑞新能源+多品牌战略效应持续
- ▶ 长安销量环比出现下滑(原因:油车主力 产品下滑严重, 电动车仍处于起步阶段)

合资/外资品牌

自主品牌

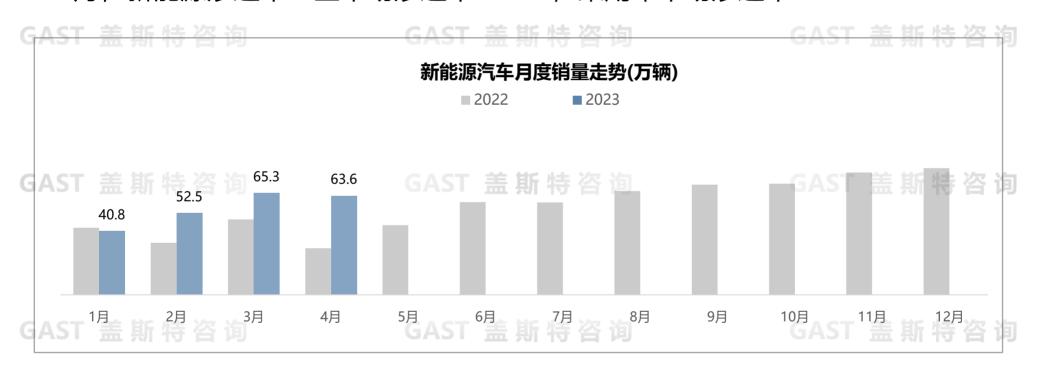
- ▶ 特斯拉销售7.6万辆,其中国内销售4万辆 (除部分产能外供,国内销售压力增大)
- ▶ 上汽大众与上汽通用均破8万辆, 其中上汽 通用相比上月销量大幅增长,排名上升6位 (主要受燃油车促销+NEV新车拉动)





新能源汽车总体概况

- 4月,新能源汽车销售63.6万辆,同比增长112.7%,环比下降2.6%
- 4月,新能源渗透率:全市场渗透率29.5%,乘用车市场渗透率33.9%



□ 1-3月全市场渗透率分别为24.7%, 26.6%, 26.6% → 渗透率环比持续增长, 新能源汽车对燃油车替代效应持续加强

新能源乘用车市场概况

■ 4月,新能源乘用车销售60.7万,同比增长116.8%,环比下降1.6%

单位: 万辆 2022年4月~2023年4月新能源乘用车销量走势



政策导向

- ▶ 发改委: 加快推进充电桩建设,大 力推动新能源汽车下乡,鼓励汽车 企业开发适宜乡村地区使用车型
- 地方政府:常州市、广州市、深圳 南山区等推出购车补贴政策

区域特征

- ► 特大城市:限购+插混车型限制牌照→ 总体增速明显放缓,占比下降至20%
- 中大型城市:人口基数+新能源替换趋 势增强→市场需求旺盛,占比超50%
- ▶ 新能源下乡政策利好, 县乡新能源市场 将逐步打开

车系特征

- ▶4月,新能源乘用车渗透率:
 - 自主品牌为49.5%
 - 主流合资品牌为4.1%
 - 豪华品牌为35.5%

□ 从整体销量看,环比小幅下滑 → 受整体汽车消费动力不足影响大□ 从区域市场看,新能源下乡利好政策持续推出,NEV下沉市场有望加速渗透



新能源乘用车TOP15车型

■ 4月新能源乘用车销量TOP15的车型中,比亚迪和腾势占据7个席位,其中销量前四名均出自比亚迪品牌,新势力仅理想L7上榜

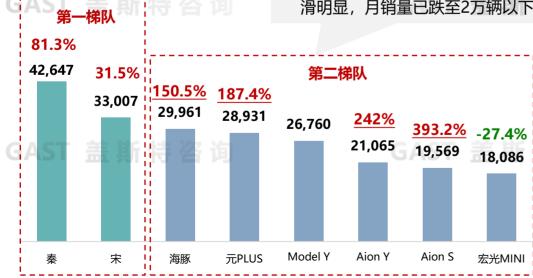
2023年4月新能源车型零售销量TOP15

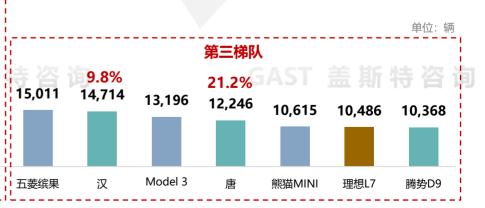
➤ 秦PLUS冠军版拉动秦家族 销量,月销突破4万辆

GAST 盖斯特咨询

- ▶ 海豚、元PLUS均保持高同 比增长,销量接近3万辆
- ➤ Model Y4月出口量增加,国内销量 跌入第二梯队
- ▶ 埃安AIONY、AION S 销量稳定保持 第二梯队,销量分别为2.1和2.6万辆
- ➤ 宏光MINI较上月减少5千辆,同比下 滑明显,月销量已跌至2万辆以下

- ▶ 五菱缤果上市后销量快速提升,达1.5万辆,整体销量已接近于宏光MINI
- ▶ 理想L7为TOP15中唯一新势力品牌车型 实现单一车型月销破万
- ➤ 腾势D9为TOP15中唯一MPV车型







智慧的传播者

Sharing Wisdom with You

公司简介

盖斯特管理咨询公司立足中国、面向世界,专注汽车全产业生态,聚焦于产业、企业、技术三大维度进行战略设计、业务定位、管理提升、体系建设、流程再造、产品规划、技术选择及商业模式等深度研究。为汽车产业链及相关行业的各类企业提供战略、管理、技术等全方位的高端专业咨询服务,为各级政府提供决策支持和实施方案。自创立以来,盖斯特以成为世界顶级汽车智库为愿景,以智慧的传播者为使命,以帮助客户创造真正价值为指引,关注实效、致力于长期合作与指导,凭借全面、系统、先进、务实的咨询方法,已经与近百家国内外企业、行业机构及各级政府建立起了战略合作伙伴与咨询服务关系。

服务领域

为客户提供多样化、开放式的服务,供客户灵活选择合作模式,包括但不限于:

- 面向高层的战略、管理、技术咨询服务
- 全方位定制式专题研究:涵盖宏观战略、产业发展、政策法规解读、互联网、商业模式、企业战略与管理、汽车市场、产品研究、产品设计方法、车展研究、论坛解读、节能减排、新能源汽车、智能汽车、汽车综合技术等领域
- 作为客户长期可依赖的智库资源,提供随时可满足客户特殊需求的开放式合作
- 提供行业沟通交流及深度研究的高端共享平台 (CAIT)
- 公司拥有中、英、日三种语言的近千份专题研究报告供选购

联系方式

邮箱: GAST@gast-group.com 网址: www.gast-auto.com